PERSONA CLIENT B2B

|  |  |
| --- | --- |
| Nom de l'entreprise |  |
| Secteur |  |
| Taille de l'entreprise (personnel) |  |
| Localisation |  |
| Produits/services |  |
| Chiffre d'affaires |  |
| Type d'entreprise* S'agit-il d'une entreprise commerciale ou sociale ?
 |  |
| Statut/valeurs |  |
| Locale/Régionale/Nationale/Internationale |  |
| Valeurs et positionnement de la marque |  |
| Type* Leader du marché
* Échec
* Vieux jeu
* Environnemental - bien social
* Innovateur
* Fixé dans les habitudes
 |  |